



あなたの会社、「勝ち癖」をつけています～??

ひろよしくんのみみ
2023年7月号 No.407
<https://www.myts.co.jp>



～ 100年、200年企業になる秘訣はこれだ！！～

先月17日時点で大谷翔平選手の成績は、打者では打率3割1厘、本塁打22本、投手としては6勝2敗。このままいけば今年は何だけの記録を残すのか本当に計り知れません。毎日、ロサンゼルス・エンゼルスとの試合に一喜一憂しているひろよし君です。皆で世界のヒーローを応援しましょう！！

さて今月は、100年企業でありながらここ15年ほどで急成長している企業と社長を紹介したいと思います。

その企業名は株式会社富澤商店、社長は4代目の富澤淳氏。
事業内容は、①製菓製パン食材、器具・ラッピング資材・和食材など世界の食材の専門店の運営及びパン・菓子専門店への卸販売、②オリジナル資材・器具・ラッピング資材の商品開発、③オリジナル器具・ラッピング資材の輸入、④製菓製パンに関するレシピサイト運営や情報提供、⑤菓子製造業、食品・食料品製造業、缶詰製造の工場運営を行っている会社です。資本金は1,000万円ですが従業員は1200名、山椒は小粒でもピリリと辛い会社で～す。

富澤商店の沿革

年月	トピックス
1919年4月	富澤正雄が創業
1949年4月	富澤正が二代目社長に就任
1986年2月	小田急百貨店、6月に京王百貨店に出店開始
1990年9月	伊勢丹に出店開始
2000年3月	東急百貨店に出店開始、オンラインショップ開設
2000年4月	富澤一郎が三代目社長に就任
2003年9月	高島屋に出店開始
2005年5月	そごうに出店開始、10月ルミネに出店開始
2007年3月	東海エリア/ミッドランドSQに出店開始
2009年8月	富澤淳が四代目社長に就任
2009年9月	西武百貨店に出店開始
2010年9月	近畿エリアに出店開始
2010年11月	本部を相模原に移転（流通体制が完成）
2012年3月	東北エリア/エスパルに出店開始。10月には北海道/ステラプレイスに出店開始

2013年4月	中国エリア/天満屋に出店開始。9月信越エリア、10月松坂屋、11月九州エリアに出店開始
2014年2月	ラゾーナへ出店開始。3月コレド室町、阪急百貨店に出店開始。6月四国エリアに進出。10月には北陸エリアに進出。11月ジョイナスへ出店開始。
2015年11月	アトレに出店開始
2016年4月	京急百貨店に出店開始
2023年5月	新製造工場（橋本工場）竣工

富澤淳氏は、リアル店舗の百貨店やセレクトショップの出店だけでなく、コロナ下を上手く活用して通販を拡大。巣籠りの人々に少しでも楽しんで貰おうとお薦めのレシピの動画をユーチューブで配信。今ではユーチューブのフォロワー数が46万人を突破しています。

更に従来海外へは、日本からシンガポールや香港、台湾に商品を輸出していただいていたが、2022年12月にはベトナムハノイにあるホラフーズとその傘下の企業に資本参加し子会社化しています。富澤淳社長曰く、更にアジアで同業者に資本参加しながら、その企業を育てて行きたいとか。

富澤淳氏の戦略は…

①リアル店舗の拡充、②ネット通販の拡大、③海外子会社を通じた販路拡大と全方位で企業を成長させる事。

100年企業が150年、200年と成長して行く為には、常に「勝ち癖」をつけなければいけない。「負け癖」がついてしまうと何事も諦め思考になるとか。

あなたの会社、「勝ち癖」をつけています～??